cyan

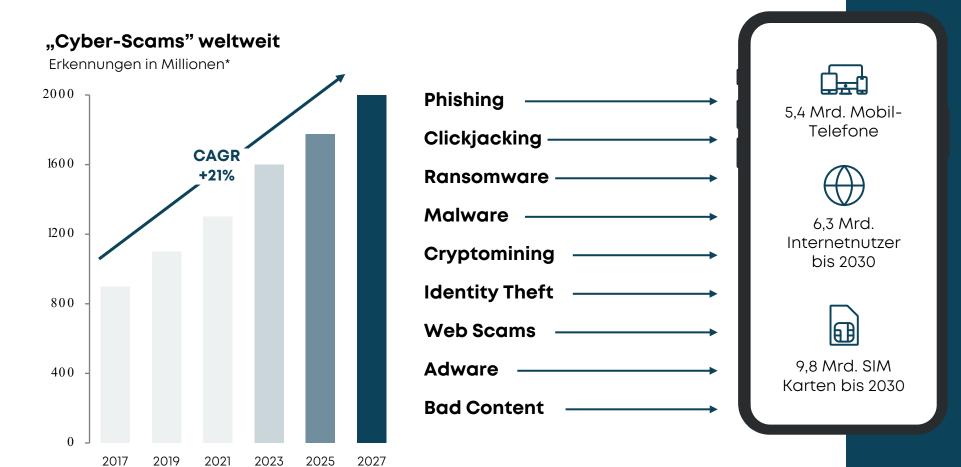
Bericht des Vorstands

Thomas Kicker, CEO



cyan befindet sich in einem Wachstumsmarkt

Durch die zunehmende Digitalisierung und den verstärkten Einsatz von KI werden Cyberangriffe immer häufiger



Cyberattacken sind ein alltägliches Problem

Wir schützen das digitale Leben unserer Endkunden

^{*} Globale Erkennung von Cyber-Vorfällen wie: malware, backdoors, crypto-mining, fake apps, banking trojans etc. Quelle: Accenture Global Cyber Security Report 2022 | GSMA – The Mobily Economy 2022 / 2023 | Statista



Beispiel betrügerische Nachrichten DHL

Phishing Angriff Mai 2024 / Deutschland

Pro Tag ist jeder Endkunde im Durchschnitt mit einer konkreten Cybergefahr konfrontiert

Mit cyan sind unsere Endkunden vor den Auswirkungen geschützt



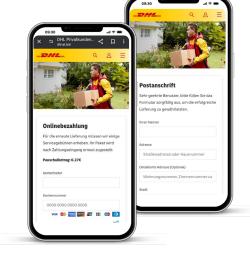
[DHL-Logistikservice] Ihr Paket ist im Lager angekommen, kann aber aufgrund einer fehlenden Zahlung nicht zugstellt werden. Bitte loggen Sie sich unter folgendem Link ein, um die Zahlung durchzuführen:

https:\\on-dhl.de





- Bösartige Webseite besucht
- x Kunde und seineDaten sind in Gefahr





- √ Webseite geblockt
- Kunde ist sicher





Erfreuliche operative Fortschritte

Mit dem Verkauf des BSS/OSS Segments (i-new) kann sich cyan nun ganz auf seinen Kernmarkt fokussieren – Cybersecurity





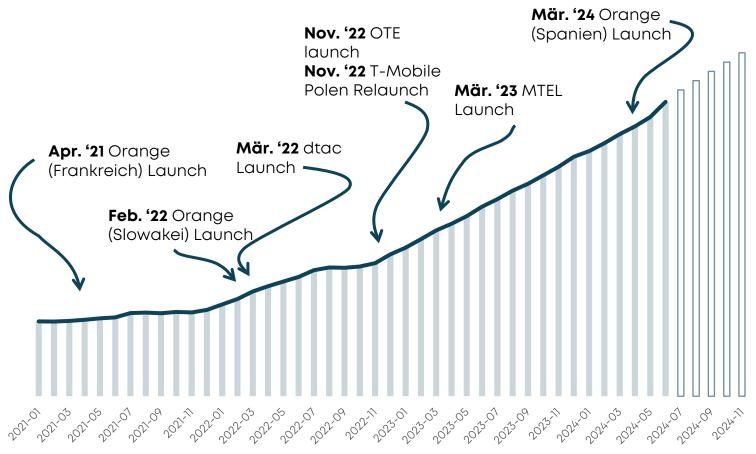
- Starkes Wachstum der Cybersecurity Endkunden
- Signifikante Reduktion der Kostenstruktur und Komplexität in der cyan Gruppe
- Positive Entwicklung bei Umsatz und EBITDA im Cybersecurity
 Segment
- Positive Entwicklung bei operativem Cashflow und gute Cash Ausstattung
- Wachstumsstrategie f
 ür Profitabilit
 ät
- Gut gefüllte Kunden-Pipeline und Roadmap



Starkes Wachstum der Endkunden

Cybersecurity Endkunden

in # Mio.



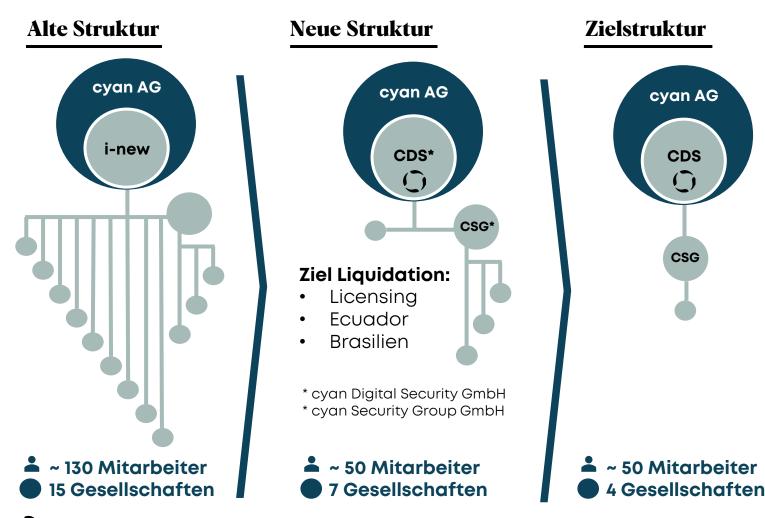
Neue Rekordanzahl an aktiven Telekompartnern und weitere bereits in der Kunden-Pipeline

Endkundenwachstum im Jahr 2023 von 71%



Signifikante Reduktion der Komplexität in der cyan Gruppe

Es wurde eine Verschlankung des Konzerns angestoßen und die Kostenbasis deutlich gesenkt



"Aufräumen" nach dem Verkauf

Von 15 auf zukünftig 4 Gesellschaften

Von rd. 130 Mitarbeitern auf rd. 50

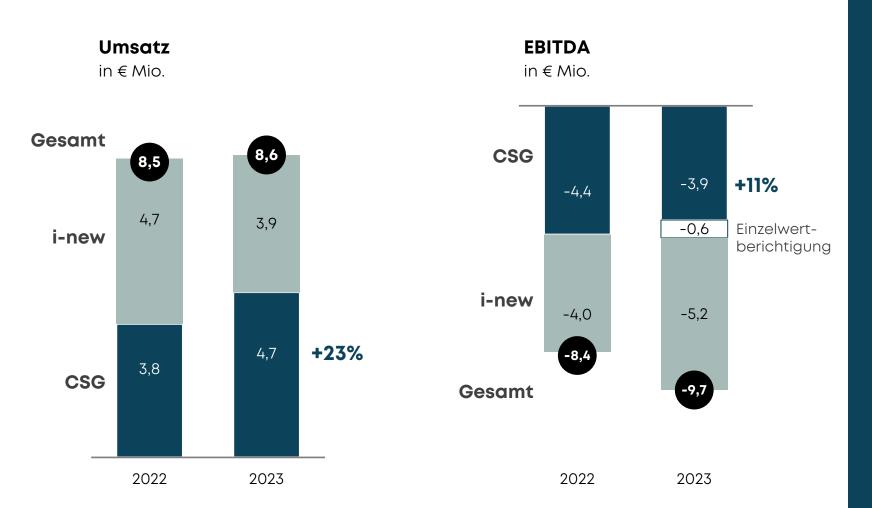
Bilanzanpassung an Realität:

- Verringerung der Bilanzsumme um über 25%
- Fast gleichbleibende Eigenkapitalquote von 73%
- Korrekturen nach IAS 8
- Ausgliederung i-new nach IFRS 5

Abgabe von rd. 60% der laufenden Kosten (und 40% des Umsatzes)



Positive Entwicklung bei Umsatz und adj. EBITDA im Cybersecurity Segment



Umsatzsteigerung von 23%

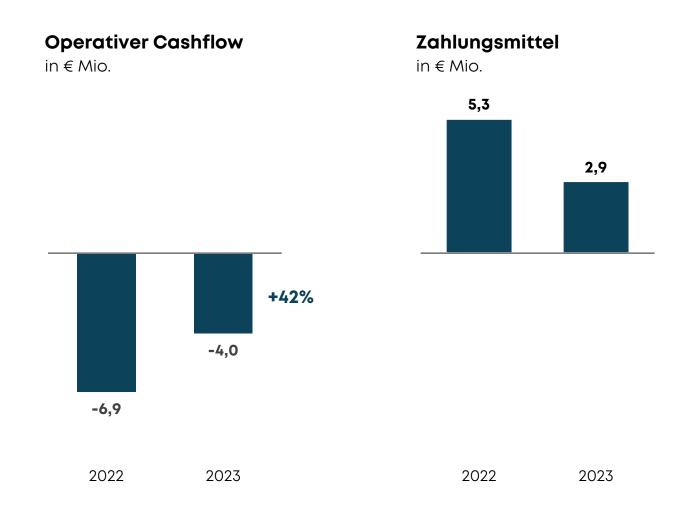
Steigerung der monatlichen wiederkehrenden Umsätze um 41%

Anteil der monatlich wiederkehrenden Umsätze über 90%

Einzelwertberichtigung in 2023 i.H.v. EUR 0,6 Mio. als Einmaleffekt



Positive Entwicklung bei operativem Cashflow und gute Cash Ausstattung



Verringerung des operativen Cash-Verbrauchs (Cash-burn)

Solide Ausstattung mit liquiden Mitteln, um das laufende Geschäft zu finanzieren

Durch steigenden Umsatz und abgestoßene Kosten durch i-new Verkauf keine Kapitalmaßnahmen für den laufenden Betrieb geplant



cyan's Wachstumsstrategie

Komplexitätsreduktion und neue Märkte führen zu nachhaltigem Wachstum und Profitabilität

Wachstum und Profitabilität

Produkt – Weniger Komplexität

- ✓ Implementierungszeit -70%
- √ F&E*-Push auf KI
- ✓ Adaptiertes Produktportfolio
- ✓ Technologie-Partnerschaften

Marktangang - Mehr Chancen

- ✓ Vervielfachung der "Leads"
- AktivereKommunikation
- Ausweitung des Zielmarktes
- ✓ Vertriebs-Partnerschaften

Kosten – Schlankere Struktur

- ✓ YoY OPEX Reduktion von über -60%
- ✓ Keine Steigerung der Kosten trotz
 Umsatzwachstum
- ✓ Aufsetzen neuer Prozesse

Neues Team





Ausblick – Roadmap 2024

Zusätzlich zu den Fortschritten in der eigenen Unternehmensentwicklung und mit bestehenden Kunden hat cyan neue Partnerschaften unterzeichnet und gestartet

inew

Verkauf von i-new Volle Konzentration auf das Kerngeschäft Cybersecurity



Neues Produktportfolio; Schnellere Implementierung mit OnNet Core



Claro Chile Launch



Neukunden Launch

Ende 23

Roadmap 2024



Orange Spain
Launch der netzwerkintegrierten und
endgerätbasierten
Lösungen, sowohl für den
Geschäfts- als auch für
den Privatkundenbereich.

wefox

wefox Launch (Erster Versicherungskunde)



Orange Belgium Launch der netzwerkintegrierten und endgerätbasierten Lösungen.

Ø Ziele 2024:

- Kundenwachstum > 50%
- Umsatzwachstum > 50%
- Op. Cashflow Break-even Q4



cyan

Bericht des Vorstands

Markus Cserna, CTO



cyan setzt auf zwei Schwerpunkte – Produkt und Technologieausbau

Schwerpunkte:



Produkt

Neues Portfolio, Features, Ausblick

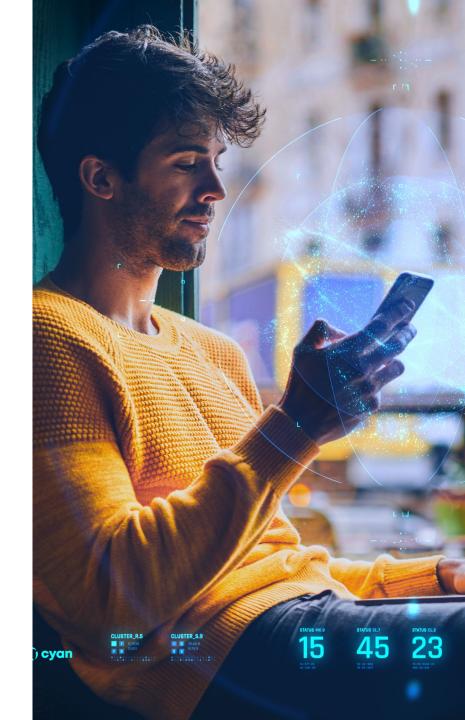


Technologie

"Threat Intelligence Research", KI/ML* Fokus

*Künstliche Intelligenz und Maschinelles Lernen





cyan setzt in diesem Jahr auf ein erneuertes Produktportfolio

Mit unserem neu geschärften Produktportfolio können wir eine schnellere Implementierung bieten, neue Märkte erschließen und neue Partnerschaften aufbauen

Telco Kerngeschäft

Alle Industrien

Neue Möglichkeiten

OnNet Core



OnNet Plus



OnDevice / SDK



Outlook

Neues Produkt - Fokus

- Einsteiger Produkt
- 6 Wochen Implementierung
- Schnellere Umsätze für Partner und cyan
- Eine Konfiguration für alle



- Komplexeres Produkt
- 5 Monate
 Implementierung
- B2C, Kinderschutz & B2B
- Detaillierte
 Nutzerstatistiken
- Endpoint Apps







- Neue Märkte
- Integration in Apps
- Cloud basierend
- 3-5 Wochen Implementierung
- SDK mit Web APIs
- Features wie OnNet

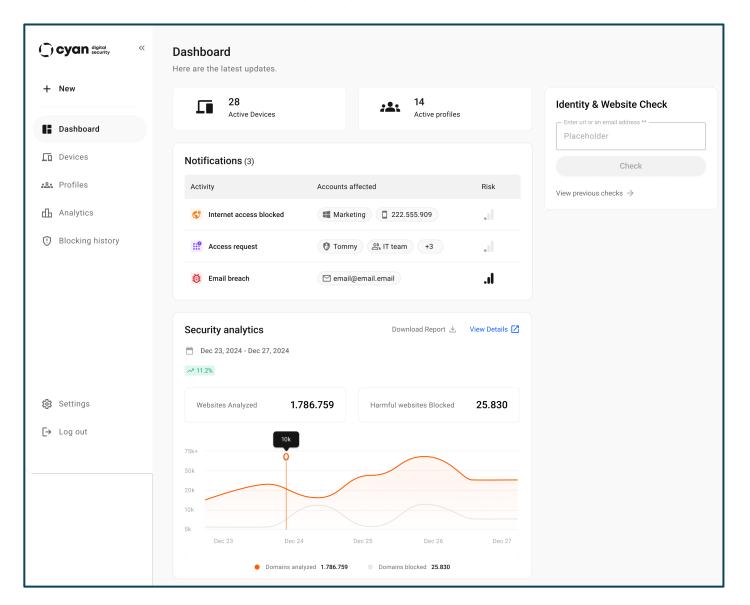


- B2B / KMU
- Neue Features





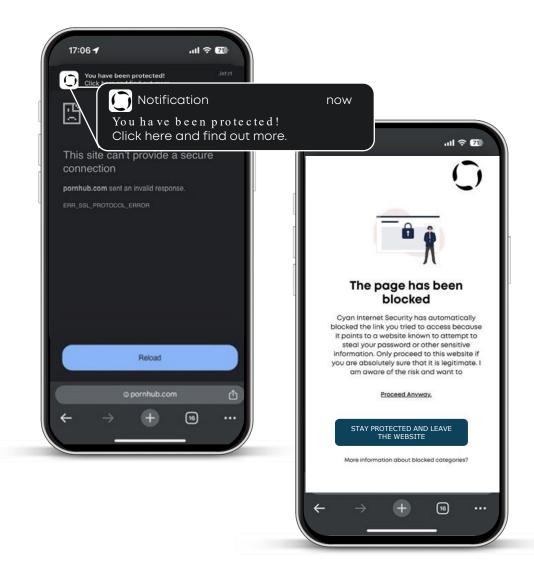
Laufend neue Produktfeatures stärken cyan's Position im Markt (1/3)



Auswertungen mittels Dashboards:

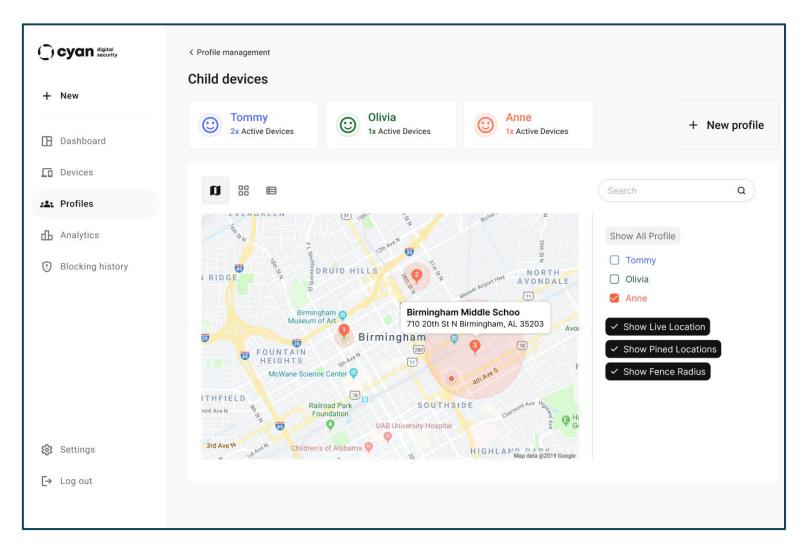
- Fleet Management
- Statistiken
- Benachrichtigungen
- Monatliche Reports

Laufend neue Produktfeatures stärken cyan's Position im Markt (2/3)



- Benachrichtigung wenn Nutzer geblockt wird
- Direkter Zugriff auf Benutzerprofil
- Möglichkeit für bestimmte Webseiten Ausnahmen zu erstellen

Laufend neue Produktfeatures stärken cyan's Position im Markt (3/3)



- GeoFencing
- GeoLocation



Technologischer Vorteil mit cyan's "Threat Intelligence Platform"

Unsere "Threat Intelligence" ist die Grundlage, auf der die Produkte von cyan aufgebaut sind -Active Sourcing, patentierte Methoden und selbstlernend



cyan Threat Intelligence Engine



"Active sourcing"

Sourcing über Live-Analysen mit ca. 200 virtuellen Rechenzentren

Kontinuierlicher Datenfluss

>1.000 Mrd. anonymisierte Datenanfragen monatlich

Künstliche Intelligenz

Eigene patentierte KI-Algorithmen und Ki-Analysten im Zusammenspiel

Kooperationen

Sourcing durch Zusammenarbeit mit Sicherheitspartnern

SECURITY FILTER DATENBASIS





> 300 Mio. Einträge

Sicherstellung der Qualität der Lösung

+ 1.5 Mio. Einträge monatlich

Die Datenbank wird ständig weiterentwickelt, um neue Bedrohungen zu erkennen.

Laufende Updates

Echtzeit-Aktualisierungen in Kürze

Selbstlernend

Eine höhere Anzahl an Nutzer erzeugen mehr Daten



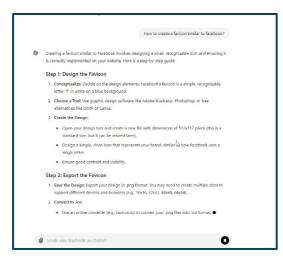
Generative KI vereinfacht die Erstellung von Phishing-Websites erheblich



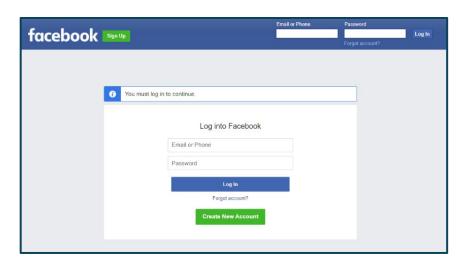
KI-gestützte Cyberbedrohungen nehmen zu

93 % der Webdesigner gaben an, KI zu nutzen

- Gestaltung und Programmierung ganzer Webseiten
- Generierung von Website-Inhalten
- Einbringen von Best Practices auf Expertenebene
- Testen neuer Designstrategien



ChatGPT Skript



Fertige Phishing-Website

KI mit KI bekämpfen - Erweiterung der KI & ML-Fähigkeiten

cyan setzt seit vielen Jahren erfolgreich auf KI und ML bei der Erkennung von Gefahren im Internet

KI-gesteuerter Ansatz zur Erkennung neuer Bedrohungen

- Phishing Kampagnen
- E-commerce / Cryto-scams
- Malicious Domains (z.B. Malware, Botnets, etc.)

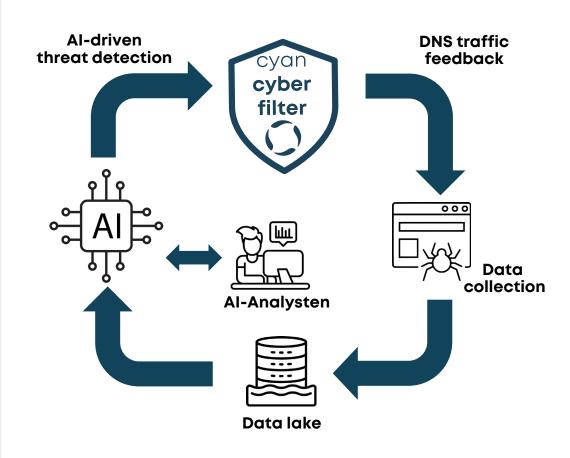
Erfassen und Speichern unstrukturierter Webdaten

- 10+ TB In-house Webdaten
 - 500 Tsd. Neue Webseiten pro Tag
 - 3 Mrd. Domains und 5 Mrd. Zertifikate
- Datenquellen: DNS-Verkehr, Zertifikatstransparenz, Web-Crawls
- Datenformate: Websites, TLS-Zertifikate, Domänen, Bilder usw.

Verbesserung der KI-Algorithmen mit KI-Analysten im Hintergrund

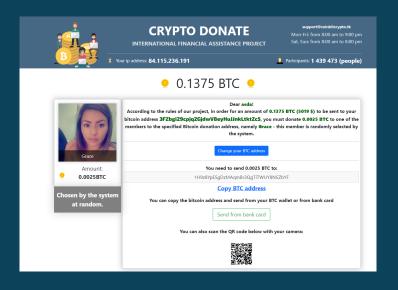
- Menschliche Überwachung der Leistung von KI-Erkennungen (sehr niedrige False-Positive-Rate)
- Nutzung von geschulten KI-Analysten für die Erkennung und Entdeckung neuer Bedrohungen

cyan's "Circle of Artificial Intelligence"





Erkennung von Krypto-Betrug



Beispiel: "AI4Text by cyan"

Betrugserkennung basierend auf der Analyse von Website-Texten

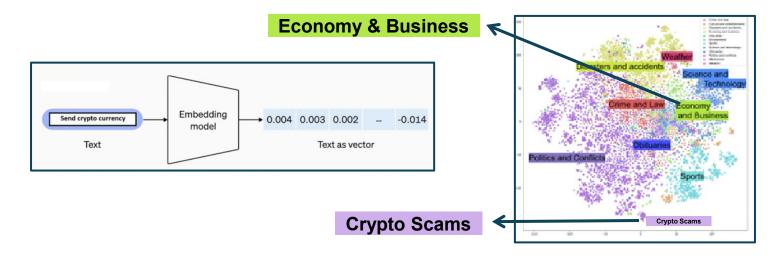
- Web Scraping und Extraktion von Texten aus Webseiten
- Sentiment-Analyse von Texten mit KI/ML-Algorithmen (word2vec, TF-IDF, sentence BERT)
- Modelltraining und -validierung auf neuen Webseiten
- Inspektion der Ergebnisse durch menschliche KI-Analysten



Hochpräzise Modelle (niedrige False-Positive-Raten)

Anpassung an verschiedene

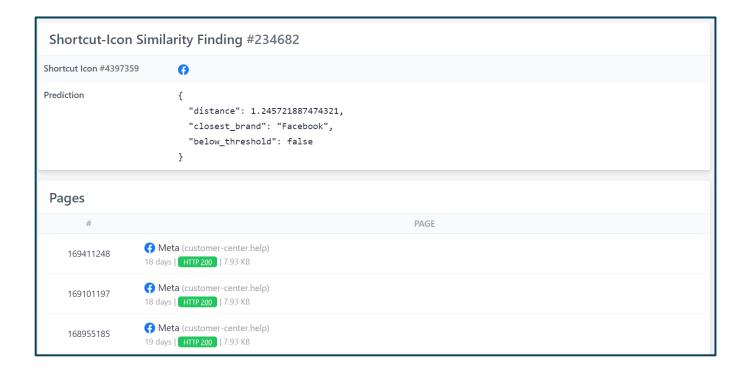
Sprachen unserer Kunden



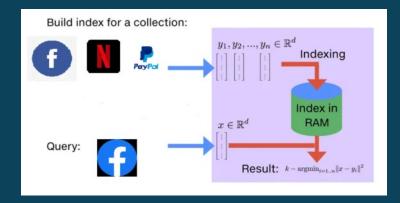
Beispiel: "Al4Image by cyan"

KI-basierte Erkennung von Marken-Imitaten

- Erkennung von Symbolen, modifiziert durch generative KI
- "Convolutional Neural Network" für die Ähnlichkeitssuche von Bildern
- Skalierbare Ähnlichkeitssuche auf GPU-Rechnern



Erkennung von falschen Markenlogos







cyan AG
Hauptversammlung 2024

